

●「魅力ぶらんど」パーソナル・セッション

弊社は、基本的には法人様対象ですが、このパーソナル・セッションにつきましては、セミナー受講者様・知人もしくは知人のご紹介者のみに限り、月5名様までの枠を設けさせていただいています。

パーソナル ブランド セッションを行う理由と方法

私自身がかつて管理職として多忙な中、「職場以外でも話せる人や時間が欲しい」と感じました。将来に向けての生き方、起業についての漠然としたイメージ……。起業後間もない時も、メンターの存在はとても心強いものでした。

人は質問に答えることによって、自分自身への気づきが生まれ、行動がより明確になります。主役はあくまでもご自身です。忙しい日常の中で「自分と向き合う時間」を確保し、なりたい未来を加速化するきっかけになれば嬉しいです。

<こんな方に向いています>

- ・自社&自分のブランドを考えたい
- ・女性視点を取り入れたい
- ・目標設定を明確にしたい
- ・強みを発見したい
- ・セルフイメージをあげたい
- ・未来ヴィジョンを具体的に描きたい
- ・お客様を明確にしたい
- ・講座や商品をつくりたい ほか

※現状・課題をヒアリングし、目標を設定しながら行動に移すサポートを致します。(時にはホームワークも有)

対面セッション：1回90分～120分目安（調整難しい場合はスカイプにて対応）+期間中のメール相談

	個人事業主様・会社員の方の場合 (1回3万円)	法人経営者様の場合 (1回5万円)
●コース（終了期間）		
A) 12回コース（14カ月以内）	36万	60万
B) 6回コース（7ヶ月以内）	18万	30万
C) 3回コース（3ヶ月以内）	9万	15万

※消費税別途 ※セッション期間中のメール相談可能です。

※一括前金の場合は10%オフ ※広島市外の場合、交通費別途 ※2016年1月現在

■ご確認事項

- ① 上記は広島市内の場合です。市外の場合はスカイプが基本です。（出張時調整可能な場合は対面）
- ② 交通費・宿泊費・飲食代・電話代・広島近辺で高速使用・駐車場代がかかる場合は別途
- ③ 日程変更：土日祝日を除き、3営業日前までの変更は可能です。
1回ご変更まで可能ですが、2回目のご変更の場合1回終了となります。
前日キャンセルの場合は100%（2営業日前のキャンセルは50%）申し受けます。
- ④ お支払い：上記料金は前金振り込みとなります。

ゆうちょ銀行 総合口座 ウエノリツコ 記号15150 番号21846931

●連絡先：090-7891-1126 info@longlife-brand.com

●スカイプID ritsuko-u

お客さまのご相談ケース

●料理・マクロビオテック・アトピー関係のビジネス起業家（島根県：スカイプ 3 回コース）

自分のしたいことを明確化し、メニューを作成したいとご希望。

1 回目：これまでの過去を洗い出し、未来をイメージして文章化。

2 回目：サービスメニューをすべて出し、捨てるものや力を入れたいものを決める。

宿題としてリーフレットたたき台を作成

3 回目：リーフレットを決定し、どのように伝えるかをリストアップ。

●講師（東京：スカイプ&対面 6 回コース）

頭の中のモヤモヤを話しながら整理。自分のゴリヤクのお役立ちを確認。売上げ目標を数値化。

クライアントに提案したい企画を質問しながらまとめる。3 回終了した頃～売上げ目標に近づき始めた。

●現役教師（広島：対面 3 回コース）

早期退職を希望し、自分の夢を実現させたい。

夢の確認と、そのために何をすべきか？をしつもん宿題で行う。

ばくぜんと「料理を提供するレストラン」というイメージはあったが、そのために何か行動をしていたわ

けでもなかった。2 回終了後、自分がすべきことが明確になり料理教室に通いだし、釜焼きパンづくりのために

実家にその釜を設置し作り始めた。夢を明確にすることで、現在の教師の仕事にもやりがいが出てきた。

●潜在意識を生かす講師（東京：対面 2 回）

オリジナル講座をつくりたい。お客様・提供する価値・他者との違いをヒアリングしながらマインドマップ化。

「しつもんに答える」ことで、提供したいオリジナル講座カリキュラムの骨子イメージができあがった。